

Herzlich Willkommen



Ronnie Oehrli Leitung Digitalisierung & Innovation Gstaad Saanenland Tourismus

Tel. +41 79 412 42 67 ronnie.oehrli@gstaad.ch





Ronnie Oehrli Inhaber und Geschäftsführer touristika GmbH

Tel. +41 79 412 42 67 ronnie.oehrli@touristika.ch





Agenda

- Digitalisierungsoffensive Gstaad onLine
- Gstaad Card
 - o Ausgangslage
 - Entwicklung vom Go Live zu heute
 - Zahlen
- Lessons learned
- Fragen & Antworten



Digitalisierung

Zwei Gästekarten

öV inklusive

Neue Website

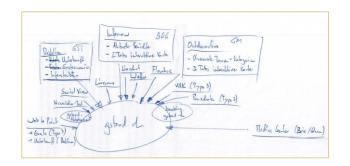
Digitalisierungsstrategie

Transformation

Neue IT



Flurin Riedi CEO/Tourismusdirektor



Projektstart 01.11.2019

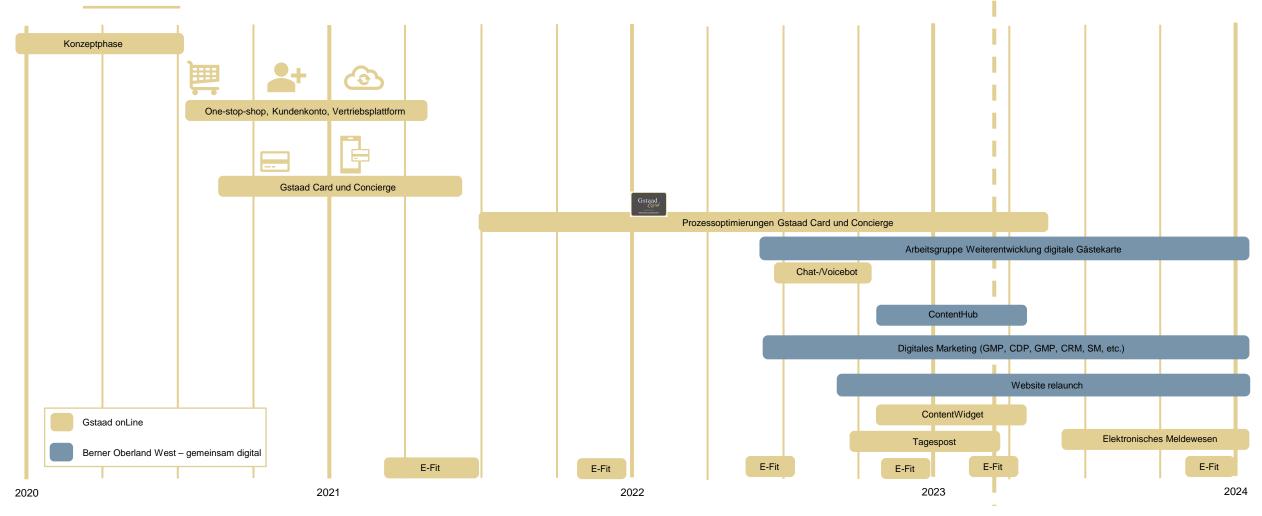


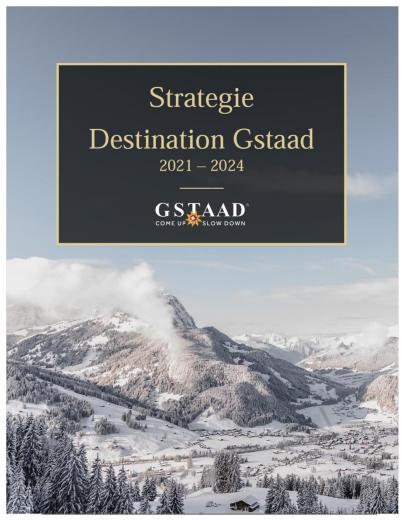
Grobkonzept (IST-SOLL) Umsetzungskonzept priorisiert die einzelnen Projekte, ermöglicht ein agiles Management davon und stellt die ergibt Handlungsbedarf Kohärenz sicher 1. Projekt **Gstaad Card:** 2. Projekt Pilotprojekt im 3. Projekt Rahmen Vision Innotourprojekt 4. Projekt DigiKoop zu einer elektronischen Optimierte Gästekarte mit Kontaktpunkte, verschiedenen Produktgestaltung Funktionalitäten sowie Prozess mit Datennutzung als integraler Bestandteil Sicherstellen der aktuellen IT -Infrastruktur bis zu jeweiliger Ablösung

Quelle: DigiKoop

2025

2021





	ENTWICKLUNGSSTRATEGIEN / SCHLÜSSELPROJEKTE	TERMIN	LEAD
Digitalisierungskonzept kontinuierlich umsetzen			
	1. Etappe: Marktplatz, Urlaubsbegleiter, Tagespost 2. Etappe: Gästekarte (Gstaad Card), Meldewesen 3. Etappe: Webseite, CRM, Social Media	2021 2021 2022	GST GST GM
1	Marktbeobachtung vertiefen		
ŀ	Management Destinations-Cockpit Marktforschung in der Destination / Marktforschung in den Märkten	2021 Laufend	GST GST / GM
Kooperationen eingehen			
	Kooperationen mit Naturpark Diemtigtal, Lenk-Simmertal und Pays-d'Enhaut Leistungsvereinbarungen mit Attraktionspunkten ausserhalb der Destination	Laufend Laufend	GST GST
Tourismussensibilisierung fördern			
•	Information/Mitsprache der Bevölkerung/Aktionsplanung	Laufend	GST
Organisationsstrukturen optimieren und konsolidieren			
	Aufgabenteilung/Zusammenarbeit GST/GM/BDG Destinationsrat IG Top-Events	2021 2021 2021	GST/BDG/GM GST/Leistungsträger Top-Events

Strategie Destination Gstaad | 14





Ausgangslage:









Januar 2020:

Arbeitsgruppe Pays-d'Enhaut Région Économie et Tourisme, Lenk-Simmental Tourismus AG, Gstaad Saanenland Tourismus

März 2020:

Pitch von 4 potenziellen Gästekarte-Lieferanten

April 2020:

Entscheid

Bis März 2021:

Verhandlungen öV & Implementierung (Programmierung Leistungen, Ausgabe-, Akzeptanzstellen)

April 2021:

Testing

Mai 2021:

Go live



- Gstaad Card für Übernachtungsgast, Zweitheimischer und seine Gäste
- Gstaad Card ist primär digital, aber auch analog erhältlich
- Ausstellung über den Beherberger in Verbindung mit elektronischem Meldewesen
- Akzeptanzstellen scannen die Leistungen ab
- Grundsätzlich eine Rabattkarte (Rabatte oder Mehrwerte) mit inklusiv und kaufbaren (exklusiven) Leistungen, d.h. das Angebot der Karte beinhaltet im Sommer u.a. den «öV inklusiv» und wird mit rabattierten bzw. Mehrwerten und kaufbaren Leistungen ergänzt (ca. 60-80 Leistungen)
- Finanzierung: öV vollends- und Bergbahnen teilfinanziert durch fixen Kurtaxenbeitrag

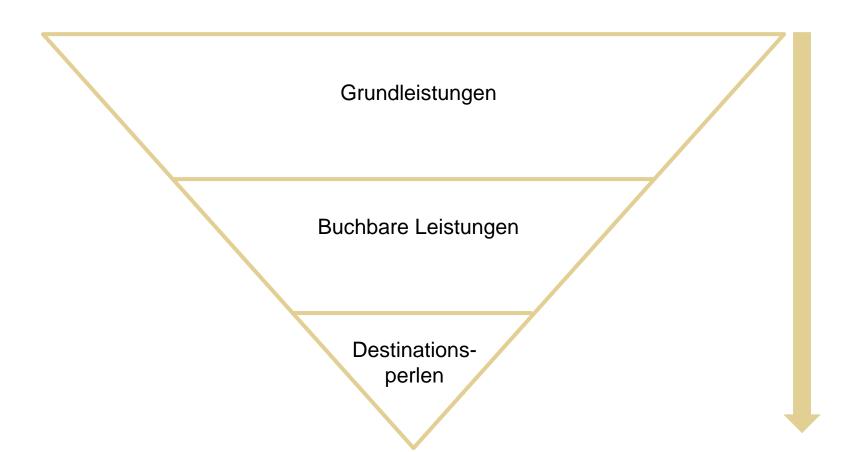




<u>Link</u>



Gstaad Card Produkte



Beispiele:

- Öffentlicher Verkehr (nur Sommer)
- Rabattleistungen im Gewerbe
- Bergbahntageskarte (nur Sommer)
- Seilpark
- Hallenbad
- Fonduerucksack
-
- Exklusive Erlebnisse



1. Saison Sommer (01.05.-31.10.21)





1. Saison Sommer (01.05.-31.10.21)

SOFT FACTS:

- 40 buchbare Erlebnisse zum Start
 - ÖV ab 01.06.2021 31.10.2021
 - Bergbahn Tageskarte (CHF 19.-/CHF 9.-)
- OFFLINE/ ONLINE-Angebote / exkl. Destinationsperlen



1. Saison Winter (01.12.21-30.04.22)





1. Saison Winter (01.12.21-30.04.22)

SOFT FACTS:

- Erste Ausgabe Gstaad Card Winter
- 80 buchbare Erlebnisse
- OFFLINE/ ONLINE-Angebote / exkl. Destinationsperlen

ABER

- Fehlende Leuchtturm-Angebote, kaum Akzeptanz
 - o ÖV inklusive 🖰
 - o Bergbahn Angebote 😕



2. Saison Sommer (01.05.-31.10.22)





2. Saison Sommer (01.05.-31.10.22)

SOFT FACTS:

- 60 buchbare Erlebnisse
 - ÖV ab 01.05.2022 31.10.2022
 - Bergbahn Tageskarte (CHF 19.-/CHF 9.-)
- OFFLINE/ ONLINE-Angebote / exkl. Destinationsperlen

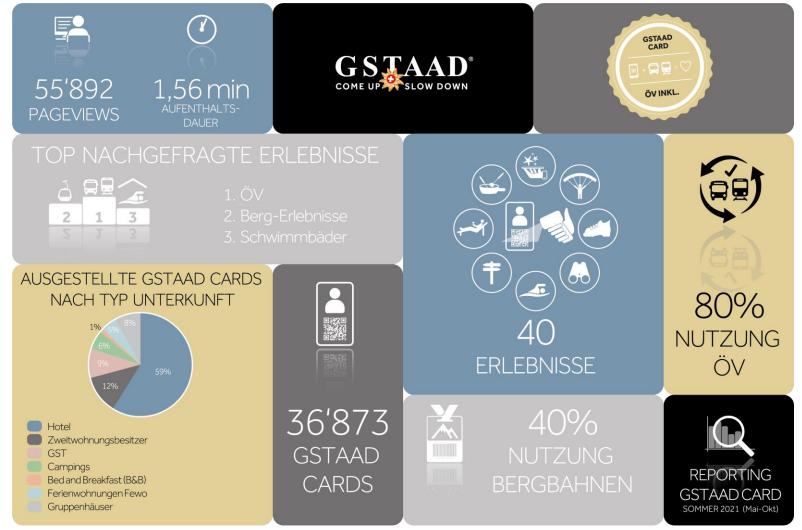


2. Saison Winter (01.12.22-30.04.23)



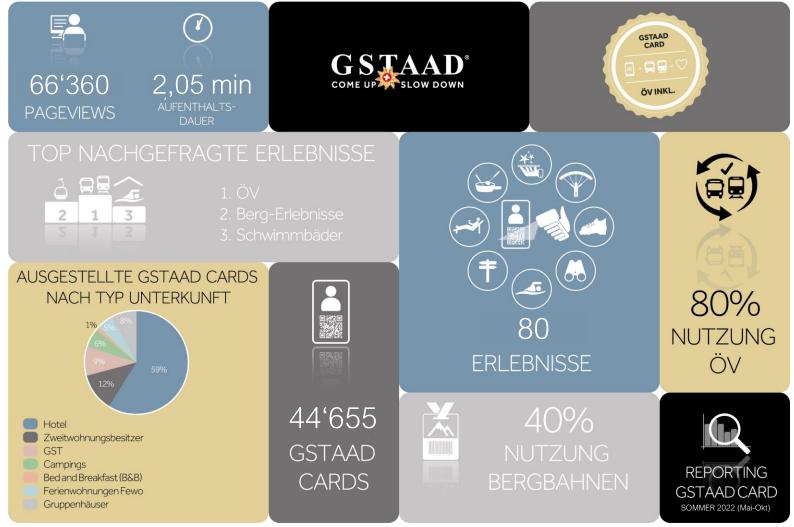


Zahlen Sommer 2021





Zahlen Sommer 2022







Lessons learned

Generell:

Zum Go Live hat nicht alles reibungslos funktioniert

ABER:

 Gstaad Card ist der Schlüssel für den Gast im Erlebnisraum Simmental Saanenland und bietet viel Potential, Erlebnisse sichtbar zu machen, einfach zu beziehen und so dem Gast Convenience zu schaffen



Lessons learned (1/4)

Ausstellungsprozess







Quelle: Hotel Spitzhorn, Saanen



Lessons learned (1/4)

Ausstellungsprozess





Gstaad
Card

YOUR DIGITAL GUEST CARD

Gstaad Card

CardNr.: 1122277510

1.1.1970
Erwachsene
Muster Anne
Gültig: 10.8.2022 - 24.8.2022

Nicht übertragbar/Lichtbildausweis
erforderlich

MobileCard Wallet

Concierge myGstaad



IHRE GSTAAD CARD

Herzlich Willkommen in Gstaad! Geniessen Sie mit Ihrer Gstaad Card die Vielfalt der Region und entdecken Sie viele attraktiv Erdebnisse.

www.gstaad.ch/gstaadcard

Wir wünschen Ihnen einen genussvollen Aufenthalt in Gstaad. Ihr Tourismusteam Gstaad

VOTRE GSTAAD CARD

Bienvenue à Gstaad! Profitez de la diversité de la région avec votre Gstaad Card et découvrez de nombreuses offres attractives:

www.gstaad.ch

n Nous vous souhaitons un agréable séjour à Gstaad. Votre équipe de tourisme de Gstaad

YOUR GSTAAD CARD

Welcome to Gstaad! Enjoy the diversity of the region with your Gstaad Card and discover many tempting

offers:

We wish you an enjoyable stay in Gstaad. Your Gstaad Tourism Team

Hoemeine Redingungen:

Die Gästekarte ist personlich sowie nicht übertragbar und nur gültig mit Anreise-/Abreisedatum, Vor- und Nachname sowie Geburt sdatum des Inhabers als auch Name des Beherbergers. Auf Verlangen des Kontrolipersonals hat sich der Gast auszuweisen. Missbrauch wird bestraft. Änderungen vorbehalten.

Conditions générales:

Controms generales:
La carte de Visiteur est personnelle et non transférable et n'est valable qu'evec la date d'arrivée/départ, le prénom, nom et la date de naissance du titulaire ainsi que i nom de l'hôte. A la demande du personnel de contrôle, l'invité doit s'identifier, Les abus seront punis. Sous réserve de modifications sans préeves.

Terms & conditions

The guest card is personal and non-transferable and only valid with the date of arrival/departure, first and last name as well as date of birth of the holder and name of the host. Upon request of the control staff, the guest has to identify himself. Misuse will be punished. Subject to change without further notice.





Max Muster 01.01.1980 | 1 E

14.05.2022 - 21.05.2022

PAG PostAuto AG, TU Code PAG 801, www.post

6. 7 %

ŌV / bus - train

Ticket-ID:5244 1174 4346

Gstaad Saanenland Tourismus | Promenade 41 | 3780 Gstaad/Switzerland T+41 33 748 81 81 | info@gstaad.ch | www.gstaad.ch

Print@Home



Lessons learned (1/4)



Ausstellungsprozess

- Arbeitsgruppe mit Hoteliers, Gruppenhäuser installiert
- Ausstellungsprozedere der Gstaad Card bei Beherbergern (Hotels, Fewos, Gruppenhäuser) eine Herausforderung. Mehrfach persönlich durch unser Team besucht, geschult und Sprechstunden angeboten
- Schnittstellen von PMS-System nach elektr. Meldewesen bzw. Card Lösung unzureichend, Kosten der Schnittstellen zu teuer, "transportieren" auch nicht die gewünschten Daten von a nach b
- Kurtaxenreglement unzureichend auf die neuen Begebenheiten ausgelegt



Lessons learned (2/4)

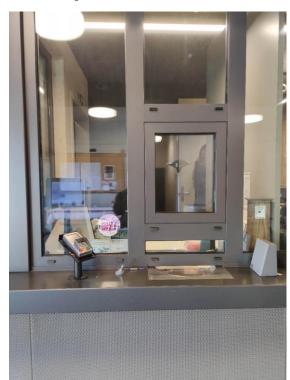








Akzeptanzstelle



Quelle: Bergbahnen Destination Gstaad



Quelle: Alpinzentrum Gstaad AG







Lessons learned (2/4)









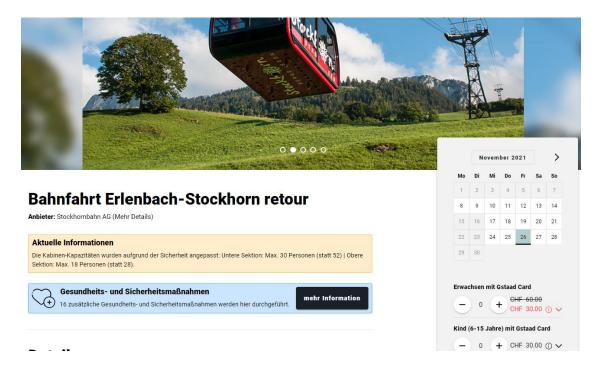
Akzeptanzstelle

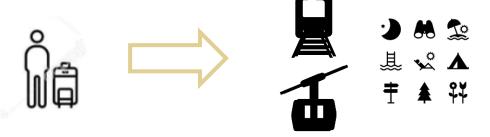
- Akzeptanzprüfung im öV und anderen Akzeptanzstellen funktionieren gut
- Herausforderung Schnittstellen keine Frage der Technik. Wille und Geld der Treiber
- Mengenverarbeitung (Familie, Gruppen) noch nicht ideal Prozess ist angestossen



Lessons learned (3/4)

Onlineverkäufe





- Online-Verkäufe gering, weil
 - bewusst auf alle Verkaufskanäle gesetzt worden ist
 - Vor Ort Käufe beim Gast nach wie vor sehr geschätzt
 - Produkte mit explizitem Mehrwert für online Buchung fehlen

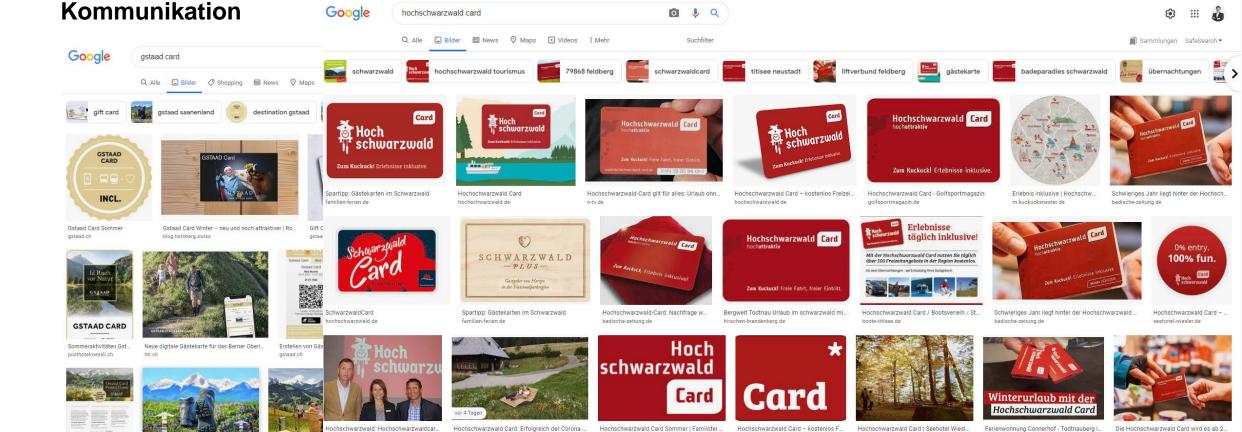


Lessons learned (4/4)









Gstaad Card - neu und noch attraktiver... - ... Gstaad Card Winter

hochschwarzwald de

seehotel-wieslende

GSTAAD CARD - ERMITAGE Wellness- & Spa-..

badische-zeitung.de

Gstaad Card - neu und noch attraktiver... - ... Gstaad Card Winter

Erstellen von Gästekart...

Lessons learned

- Keine erfolgreiche Gästekarte ohne spannende Produkte
- Stakeholdermanagement, Stakeholdermanagement, Stakeholdermanagement
- Technologie als Instrument, ein Element von mehreren Komponenten
- Schnittstellen -> Keine Frage der Technik sondern Wille und Geld
- Implementierung Gästekarte ist ein Prozess
- Fehlende Kompetenzen und Ressourcen in der DMO
- Keine Homogenität der Leistungspartner
- Sehr unterschiedliches E-Fitness-level bei den Leistungspartner
- Fehlende Gesetzesgrundlagen (Kurtaxenwesen)



Fragen & Antworten



